

Sales Manager Vertriebsinnendienst (m/w/d) (Full-time | Eppelborn)

servereye – ein innovatives Start-Up der Krämer IT und eine deutsche Managed Services Software, die jederzeit über alle Trends und Tendenzen der Systeme informiert. Mit servereye können beliebig viele IT-Infrastrukturkomponenten in einer Oberfläche überwacht und verwaltet werden – egal ob Hardware, Software, Netzwerke oder Kommunikationsgeräte.

Derzeit sind bei unseren über 2.000 Partnern deutschlandweit und über die Landesgrenzen hinaus, um die 100 Tausende Geräte und Sensoren im Einsatz.

[Zum servereye Karriereportal](#)

Du brennst für den Kundenkontakt, möchtest eine Stütze für Deine Kollegen im Außendienst sein und unser Produkt servereye begeistert Dich? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Was Du bei uns machst:

- Als Teil unseres Vertriebsteams zählt die Betreuung und Beratung unsere Systemhauspartner zu Deinem Kerngeschäft
- Darüber hinaus erstellst und besprichst Du gemeinsam mit den Kollegen im Vertriebsaußendienst die Produktkalkulation für Deine Kunden
- Mit Deiner Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung begeisterst Du neue Kunden für das Produkt servereye
- Des Weiteren hast Du die Möglichkeit, gemeinsam mit Deinen Kollegen im Vertriebsaußendienst, unser Produkt servereye auf Messen und Kongressen vorzustellen
- Erfolg erfordert Teamwork: Daher setzt Ihr gemeinsam als Team Eure Vertriebsziele um

Das sollst Du mitbringen:

- Du bringst (erste) Erfahrungen im IT-Umfeld mit
- Du brennst für den Vertrieb und den stetigen Kundenkontakt
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse

Es wäre schön, wenn Du das noch mitbringst:

- Eine abgeschlossene Ausbildung idealerweise im kaufmännischen oder vertrieblichen Bereich
- Erste Berührungspunkte mit Monitoring-Lösungen
- Gute Englischkenntnisse

Was wir Dir bieten:

- Super Kollegen
- Getränke und Obst
- Teamsport
- Teamausflüge
- Masseur
- Friseur

- Firmenfahrrad
- Jobticket
- Weiterbildung
- Kostenlose Parkplätze
- Gesundheitsförderung
- Einarbeitungsprogramm
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen
- Unterstützung Wohnungssuche
- Bis zu 200€ Kita-Zuschuss
- Bistro / Mittagessen 2 mal in der Woche
- Mobiles Arbeiten
- Weihnachtsfeier, Sommerfest und Familienfest
- Teamevents
- Onboarding-Gespräche
- Entwicklungsgespräche

Ansprechpartner: Jacquelin Saar (jobs@kraemer-it.de)

Requirements (knowledge, experience)	Du bringst (erste) Erfahrungen im IT-Umfeld mit
Place of employment	66571 Eppelborn, Deutschland
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	With Experience

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-MPX-93B>