

# Key Account Manager - Young Professional für industrielle Computerprodukte / Embedded Computing - (m/w/d) (Full-time | Neuhausen ob Eck / Telearbeit)

## Ihre Aufgaben

- Unterstützung der sowie eigenverantwortliche und selbständige Betreuung von (Schlüssel-)Kunden mit dem Ziel diese über ein nachhaltiges Beziehungsmanagement auf- und auszubauen
- Erarbeiten und Pflegen von Accountplänen mit Verkaufsstrategien sowie Erstellen von Umsatzplänen und Analysen (auf Monats- und Jahresbasis)
- Mitgestaltung und Ausarbeitung von Lösungskonzepten für kundenspezifische Systeme sowie Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen bei Kundenbesuchen und auf Messen
- Enge Zusammenarbeit mit den Teams aus Entwicklung, Marketing und Produktmanagement
- Anteilige Akquise von Neukunden mit einer kontinuierlichen Markt- und Wettbewerbsbeobachtung im Bereich der HMI- und Computertechnologie

## Ihr Profil

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder in technischen Fachrichtungen, idealerweise mit erster Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Breites Computertechnikwissen und technische Affinität
- Stark ausgeprägte Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit sowie Kundenorientierung
- Hohes Maß an Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Organisationstalent
- Überzeugungs- und Verhandlungsgeschick

**Ansprechpartner:** Nicole Wallentin, Leitung Personal ([karriere@schubert-system-elektronik.de](mailto:karriere@schubert-system-elektronik.de))

<b>Requirements (knowledge, experience)</b>	Erste Vertriebserfahrungen, Computertechnikwissen, technische Affinität
<b>Place of employment</b>	78579 Neuhausen ob Eck, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
<b>Field of activity</b>	Sales
<b>Job type</b>	Full-time
<b>Career level</b>	Young Professional

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:  
<https://www.pressebox.com/w/JO-KN9-4D5>