

Key-Account Manager (m/w/d) (Full-time | Ebersbach-Neugersdorf)

Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!

Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.

*Wir expandieren und suchen Mitarbeiter für/als **Key-Account Manager (m/w/d)** .*

Deine Aufgaben

Betreuung und Pflege von Schlüsselkundenbeziehungen

- Entwicklung von individuellen Account-Strategien zur Steigerung der Kundenbindung und Umsatzsteigerung
- Identifikation von neuen Geschäftsmöglichkeiten und Erschließung neuer Märkte
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, um Kundenanforderungen zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten
- Verantwortung für die Umsatz- und Ergebnisentwicklung im Key Account Bereich
- Teilnahme an Verhandlungen und Abschluss von Verträgen.
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten.

Dein Profil

Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb, Marketing oder vergleichbare Qualifikation

- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, idealerweise in der Möbel- oder Bürobranche
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Analytische Fähigkeiten und strategisches Denken
- Eigeninitiative und selbstständige Arbeitsweise
- Teamorientierung und Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen

Wir bieten

- sicherer Arbeitsplatz
- wöchentliche Arbeitszeit 40 Stunden
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- 28 Tage Urlaub pro Kalenderjahr
- moderne Produktionsstätte und Arbeitsplätze
- Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen
- kostengünstiges Essensangebot in der hauseigenen Kantine
- Eigenverantwortung, Flexibilität und Raum für Kreativität
- Abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgabengebiete in einem wachsenden zukunftsorientierten Unternehmen
- dynamisches, hochmotiviertes und kollegiales Team

Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung, in der wir bereits Deine Persönlichkeit, Deinen Ansporn und Deine Talente kennenlernen können.

Über OKA Büromöbel GmbH & Co. KG

Wir sind ein renommierter Hersteller und Anbieter individueller Büroeinrichtungen. Mit unserer langjährigen Erfahrung und Leidenschaft für Innovationen gestalten wir Arbeitsräume, die inspirieren und das Wohlbefinden der Menschen fördern. Bei OKA sind wir stolz auf unser engagiertes Team von Experten, welches unsere

Mission unterstützt, kontinuierlich die besten Lösungen für unsere Kunden zu liefern. Unser Erfolg beruht auf unserer Liebe zum Detail, der Fokussierung auf Qualität und unserem Streben nach Exzellenz in allem, was wir tun.

Ansprechpartner: Personalmanagement (karriere@oka.de)

Requirements (knowledge, experience)	Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb, Marketing oder vergleichbare Qualifikation
Place of employment	02 Ebersbach-Neugersdorf, Deutschland
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	With Experience

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-LTB-D36>*