

Vertriebsbeauftragter (w/m/d) (Full-time | Wuppertal)

Die lean GmbH ist führender Anbieter von IT-Lösungen für den stationären und mobilen Einsatz in Krankenhäusern, Kliniken und Versorgungszentren. Das Leistungsspektrum umfasst Digitale Visiten-, Pflege- und Verbandswagen, die Nach- oder Umrüstung von Visiten- oder Laptop-Wagen, sowie individuelle Lösungen für die Mobile Visite und softwaregestützte Pflegedokumentation.

Zum nächsten möglichen Zeitpunkt suchen wir einen Vertriebsbeauftragten (w/m/d) zur Unterstützung unseres Teams in Wuppertal.

Aufgaben

- Akquise von Neukunden, Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Kundenanfragen
- Beratung bei der Auswahl und Konfiguration von mobilen IT-Lösungen für Krankenhäuser und Kliniken in Deutschland
- Präsentation über Web Sessions und Produkt-Demo vor Ort
- Auslieferung und Begleitung von Teststellungen im gesamten Bundesgebiet
- Aufbau eines professionellen Netzwerkes mit den relevanten Marktteilnehmern
- Teilnahme an branchenspezifischen Messen
- Aktive Mitwirkung bei der Produktentwicklung

Qualifikation

- Erfahrung im Vertrieb von digitalen Produkten oder Dienstleistungen
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten
- Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu identifizieren und passende Lösungen anzubieten
- Selbstmotivation und Eigeninitiative
- Kenntnisse im Bereich Technologie, Information und Internet
- Erfahrungen im Gesundheitswesen von Vorteil
- Teamfähigkeit
- Führerschein

Benefits

- Tätigkeit im Zukunftsbereich der Digitalisierung im Gesundheitswesen in einem marktführenden mittelständischen Unternehmen
- enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und den Team-KollegInnen aus allen Unternehmensbereichen
- aktive Teilnahme an der Unternehmensentwicklung
- flexibles Arbeitsumfeld mit Möglichkeit zum Home Office
- flexible Arbeitszeiten (Vertrauensarbeitszeit, Gleitzeit, etc.),
- 30 Tage Urlaub
- Reisetätigkeiten mit dem Firmenfahrzeug

- ideale Bahn- und Autobahnanbindung
- attraktives Gehalt
- vermögenswirksame Leistung
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- regelmäßige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- moderne Arbeitsausstattung und Technologien
- offene und dynamische Unternehmenskultur
- Raum für eigene Ideen und Initiativen
- Aufstiegsmöglichkeiten und langfristige Perspektive im Unternehmen

Möchten Sie Teil eines innovativen Technologieunternehmens sein und die digitale Vertriebslandschaft mitgestalten? Bewerben Sie sich jetzt als Vertriebsbeauftragter (w/m/d) bei lean GmbH!

Ansprechpartner: Steve Sterthues (steve.sterthues@lean.de)

Requirements (knowledge, experience)	Vertrieb, Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, Selbstmotivation und Eigeninitiative
Place of employment	42 Wuppertal, Deutschland
Field of activity	Healthcare, Medical & Social Science
Job type	Full-time
Career level	With Experience

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-M2Z-CE5>