

SAP Consultant - Sales Cloud (w/m/d) (Full-time | Dresden / Telearbeit)

Gestalte mit uns gemeinsam die Zukunft und den Markt mit innovativen Ideen.

Lead- und Opportunity-Management sind wesentlicher Bestandteil Deiner DNA? Du verstehst, warum 360°-Kundenprofile und Sales-Automation ein entscheidender Wettbewerbsvorteil sind? Du denkst lösungsorientiert, ressourcenschonend und plattformübergreifend und weißt daher um die Vorteile der ERP-Integration für ein kundenorientiertes Ordermanagement?

Dann gestalte auf Basis Deines Prozess- und Applikationsverständnisses flexible und moderne Lösungen, die das volle Vertriebspotenzial unserer Auftraggeber ausschöpfen und gestalte mit uns die Customer Journey von morgen.

Deine zukünftige Rolle

- Beratung von Kunden im Sales Kontext und den zugehörigen Prozessen sowie Systemlandschaften
- Durchführung von Workshops zur Aufnahme von Anforderungen und Use Cases
- Erstellung und Realisierung von Lösungskonzepten inklusive Teilprojektleitung sowie Anpassung des Sales Systems, Implementierung und Anwendersupport
- Mittelfristige Übernahme der Accountverantwortung und Mentoring-Tätigkeiten

Dein individuelles Profil

- Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik oder einem verwandten Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb oder Supply Chain-Inhalten
- Mehrjährige praktische Erfahrungen in der Prozessautomatisierung sowie mit SAP Sales Cloud, Salesforce oder vergleichbar
- Idealerweise Kenntnisse im ERP-Umfeld (SAP S/4HANA / SAP ERP mit Schwerpunkt SD oder CS)
- Erfahrungen mit Projektmethodik und Anforderungsmanagement sowie hoher Grad an Verbindlichkeit und Lernbereitschaft
- Kommunikationsstärke in Deutsch und Englisch sowie projektabhängige Reisebereitschaft

Please only apply if you speak the German language at least C1 level.

Unsere vielfältigen Benefits

- Herausfordernde Projekte und eine interne Schulungslandschaft (u.a. SAP Learning Hub) sowie kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Individueller Karrierepfad mit Entwicklungsmöglichkeiten zum Fachexperten, Mentor oder auf fachlicher/disziplinarischer Führungsebene
- Attraktives und individuelles Gehaltspaket inkl. Laptop und Diensthandy zur privaten Nutzung
- Vereinbarkeit von Privatleben und Beruf durch flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten sowie einer Teilzeitstelle
- Interdisziplinäres Team mit modernem Mindset, bei dem Teamgeist und Wissenstransfer großgeschrieben wird
- Aktive Mitwirkung an der Unternehmensgestaltung und -entwicklung - sowohl Team-intern als auch übergreifend
- Wertschätzende Unternehmenskultur und Feelgood Management
- Modernes Arbeitsumfeld mit freundlicher Arbeitsatmosphäre in zentraler Lage in Dresden

- Unbefristeter Arbeitsvertrag inkl. 30 Tage Jahresurlaub mit zusätzlichem Staffellmodell nach Firmenzugehörigkeit
- Weitere zahlreiche Benefits wie wöchentliches Netzwerkfrühstück, jederzeit freie Getränke und Obst, Job Bike, AG-Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, AG-Zuschuss zur Mitgliedschaft im Fitnessclub und regelmäßig einfallsreiche Mitarbeitererevents

Ansprechpartner: Mandy Hildebrandt (karriere@itaricon.de)

Requirements (knowledge, experience)	Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik oder einem verwandten Bereich mit Schwerpunkt Vertrieb oder Supply Chain-Inhalten
Place of employment	01 Dresden, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Field of activity	IT & Software Development
Job type	Full-time
Career level	With Experience

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-MNW-3B5>*