

Junior Sales Manager / Account Manager (m/w/d) (Full-time | Pfaffenhofen an der Glonn / Telearbeit)

Über uns:

Wir sind ein dynamisches mittelständisches Systemhaus mit Sitz an der A8 zwischen Augsburg und München. Unser Schwerpunkt liegt auf der Entwicklung, dem Vertrieb und der Implementierung ganzheitlicher ERP/PPS/MES Software für metallverarbeitende Betriebe.

Deine Rolle und Verantwortlichkeiten:

- Du bist verantwortlich für die Generierung, Entwicklung und Intensivierung von Kundenbeziehungen.
- Nach gründlicher Einarbeitung präsentierst du einzelne Module unserer ERP/PPS/MES-Lösung und bietest maßgeschneiderte Lösungen, sowohl persönlich als auch virtuell über Plattformen wie Microsoft Teams.
- Du begleitest Kunden bis zur Entscheidungsfindung und gewährleistest eine nahtlose Übergabe an die Projektteilung.
- Durch unsere praxisnahe GEOVISION-Academy erweiterst du kontinuierlich dein Know-how in den Bereichen der metallverarbeitenden Fertigung und bereitest dich so schrittweise auf größere Kunden vor.

Was wir bieten:

- Einen modernen und ergonomischen Arbeitsplatz in einem dynamischen Team.
- Attraktive Vergütung, flexible Arbeitszeitgestaltung mit Home-Office-Möglichkeit und mindestens 28 Tage Urlaub.
- Großzügige Provisionen und Aufstiegsmöglichkeiten in größere Verantwortungsbereiche.
- Anfangs werden Poolfahrzeuge bereitgestellt. Im weiteren Verlauf besteht die Möglichkeit zur Nutzung eines eigenen Firmenwagens (VW, BMW) auch für private Zwecke.
- Positives Betriebsklima und zahlreiche außerbetriebliche Aktivitäten zur Förderung des Teamgeistes (siehe Blog).
- Gesunde Verpflegung am Arbeitsplatz (Müslibar, Obst etc.).
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Tee, Wasser, etc.).

Was wir erwarten:

- Abgeschlossenes Studium, vorzugsweise in einem betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich.
- Berufserfahrung ist nicht zwingend erforderlich, da du bei uns als Junior startest.
- Kommunikationsstärke, Extrovertiertheit und Leidenschaft für den Vertrieb.
- Offenheit und Neugier für technische sowie zwischenmenschliche Themen.
- Besitz eines PKW-Führerscheins und fließende Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Motivation, kontinuierlich dazuzulernen und sich weiterzuentwickeln.

Bist du bereit, deine Karriere als Junior Sales Manager in einem innovativen Umfeld zu starten und gemeinsam mit uns zu wachsen? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Ansprechpartner: Bastian Bremen (bastian.bremen@geovision.de)

Requirements (knowledge, experience)	Abgeschlossenes Studium, PKW-Führerschein, fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
Place of employment	85235 Pfaffenhofen an der Glonn-Wagenhofen, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	Young Professional

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-LRD-F69>*