

Sales Representative (m/w/d) (Full-time | Wetzlar / Telearbeit)

Die EBERTLANG Distribution GmbH mit Sitz in Wetzlar konzentriert sich seit mehr als 25 Jahren auf den Großhandel mit Software für IT-Profis und ist heute einer der führenden Value-Added- Spezialdistributoren im deutschsprachigen Europa. Seit März 2019 hält [HQ Equita](#) eine Mehrheitsbeteiligung an EBERTLANG. Die deutsche Beteiligungsgesellschaft der Harald Quandt-Gruppe mit Sitz in Bad Homburg unterstützt intensiv die nächste Phase des Unternehmenswachstums und den weiteren Erfolgs- und Expansionskurs.

Zur Unterstützung unseres Vertriebs-Teams suchen wir engagierte Verstärkung im Vertriebsinnendienst.

Ihre Aufgaben

- Koordination des kompletten Angebotsprozesses
- Kundenberatung zu Preis- und Lizenzierungsfragen
- Bearbeitung von Auftragseingängen und Rechnungserstellung
- Kundendatenpflege im CRM-System
- Recherchetätigkeiten
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Vertriebsinnendienst
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam sowie allen anderen Abteilungen

Worauf wir uns freuen

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und Interesse an IT und technischen Zusammenhängen
- Sie sind routiniert im Umgang mit MS Office und können sich schnell in neue Anwendungen einarbeiten
- Sie verfügen idealerweise über gute Englischkenntnisse
- Eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise und Spaß an der Arbeit im Team zeichnen Sie aus
- Sie arbeiten stets kundenorientiert mit hoher Einsatzbereitschaft, sind kommunikativ und haben eine gute Auffassungsgabe

Was Sie von uns erwarten können

- Eine wertschätzende und kollaborative Unternehmenskultur mit Menschen, die sowohl ihre Arbeit lieben als auch Teamwork großschreiben
- Ein offenes, attraktives und unkompliziertes Arbeitsumfeld
- Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen; flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und offene Türen
- Eigenverantwortliches Arbeiten und die Möglichkeit zur schnellen Übernahme von Verantwortung
- Eine attraktive Bezahlung mit umfangreichen Sozialleistungen
- Kontinuierliche interne und externe Weiterbildungs- und Spezialisierungsmöglichkeiten
- Sicherheit und Dynamik eines etablierten, erfolgreichen und stark wachsenden Unternehmens
- Attraktive Hybridlösung zwischen Home-Office und Büropräsenz
- Wir fördern Ihre Gesundheit, z.B. durch ein Programm zur Betrieblichen Gesundheitsförderung oder ein wöchentliches Teamtraining mit einem Personal Trainer
- Ihre künftigen Kolleginnen und Kollegen treffen Sie nicht nur beim Arbeiten, sondern auch an der Playstation oder gemeinsamen Teamevents

Ihnen gefällt, was Sie hier lesen und Sie können sich schon jetzt als Teil unseres Teams sehen? Bewerben Sie sich noch heute bei uns.

Ansprechpartner: Birgit Dietrich (jobs@ebertlang.com)

Requirements (knowledge, experience)	Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und Interesse an IT und technischen Zusammenhängen
Place of employment	Garbenheimer Str. 36, 35578 Wetzlar, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	With Experience

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-MPS-CEF>*