

Sales Engineer (m/w/d) (Full-time | Wetzlar / Telearbeit)

Wir sind die EBERTLANG Distribution GmbH, einer der führenden Value-Added-Distributoren für IT-Infrastruktur und Security Software in Europa. Von unserer Zentrale in Wetzlar, nicht weit von Frankfurt am Main entfernt, konzentrieren wir uns seit 1995 auf den Vertrieb von Software für IT-Profis. Was wir machen, machen wir exzellent und vielfach ausgezeichnet. Der Erfolg gibt uns recht: Rund 150 Mitarbeitende der Unternehmensgruppe in Deutschland, der Schweiz, Italien und Schweden arbeiten täglich in starken Teams daran, die besten Leistungen für unsere MSP- und Systemhauskunden zu erbringen.

Unser Vertriebsteam wächst weiter und wir suchen Sie für unser technisches Vertriebsteam!

Ihre Aufgaben

Ihre Aufgabe ist der technische Vertrieb ausgewählter Produkte aus dem Bereich der Infrastruktur-Software für Windows-Betriebssysteme durch den direkten Kontakt zu unseren Fachhandelspartnern. Sie sind als technischer Vertriebsprofi beteiligt an der Auftragsgewinnung und Steigerung der Marktanteile unserer Produkte und begleiten unsere Kunden auf technischer Ebene bei der Einführung komplexer Softwarelösungen. Sie agieren als Berater und zeitgleich als Beziehungsmanager und arbeiten zielorientiert. Unsere Partner können sich jederzeit auf Ihre Kompetenz und Verbindlichkeit verlassen.

Worauf wir uns freuen

- Sie haben bereits Vertriebserfahrung in einem ähnlichen Geschäftsfeld gesammelt und können Menschen für sich begeistern
- Sie verfügen über fundiertes technisches IT-Fachwissen und sind in der Lage, mit unseren Fachhandelspartnern auf Augenhöhe zu kommunizieren
- Sie arbeiten gern eigenverantwortlich und beratend und sind erst dann zufrieden, wenn der Kunde es auch ist
- Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung oder ein entsprechendes Studium absolviert oder bringen entsprechende Berufserfahrung mit
- Sie verfügen mindestens über Grundkenntnisse in Anwendungsentwicklung oder Datenbankadministration
- Solide Kenntnisse mindestens einer Skriptsprache (z.B. PowerShell) sind von Vorteil
- Sie haben ein sicheres Auftreten, sind vertrauenswürdig, haben ausgezeichnete Umgangsformen und zeichnen sich durch eine hohe Kommunikationsfähigkeit aus
- Sie sind eine Persönlichkeit mit Teamgeist und arbeiten gerne mit dynamischen und zielorientierten Menschen zusammen
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse, auch im technischen Bereich

Was Sie von uns erwarten können

- Eine wertschätzende und kollaborative Unternehmenskultur mit Menschen, die sowohl ihre Arbeit lieben als auch Teamwork großschreiben
- Ein offenes, attraktives und unkompliziertes Arbeitsumfeld
- Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen; flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und offene Türen
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum
- Eine attraktive Bezahlung mit umfangreichen Sozialleistungen
- Kontinuierliche interne und externe Weiterbildungs- und Spezialisierungsmöglichkeiten
- Sicherheit und Dynamik eines etablierten, erfolgreichen und stark wachsenden Unternehmens
- Wir arbeiten agil und bieten Ihnen sowohl die Möglichkeit remote zu arbeiten, als auch hybrid, in

Kombination aus Home-Office und Büropräsenz

- Wir fördern Ihre Gesundheit, z.B. durch ein Programm zur Betrieblichen Gesundheitsförderung oder ein wöchentliches Teamtraining mit einem Personal Trainer
- Ihre künftigen Kolleginnen und Kollegen treffen Sie nicht nur beim Arbeiten, sondern auch, wenn Sie mögen, an der Playstation oder bei gemeinsamen Teamevents

Ihnen gefällt, was Sie hier lesen und Sie können sich schon jetzt als Teil unseres Teams sehen? Bewerben Sie sich noch heute bei uns.

Ansprechpartner: Birgit Dietrich (birgit.dietrich@ebertlang.com)

Requirements (knowledge, experience)	Sie haben bereits Vertriebserfahrung in einem ähnlichen Geschäftsfeld gesammelt und können Menschen für sich begeistern
Place of employment	Garbenheimer Str. 36, 35578 Wetzlar, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	With Experience

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-MPO-0FC>