

Junior Sales Consultant Infrastruktur- & Security Software (m/w/d) (Full-time | Wetzlar)

Die EBERTLANG Distribution GmbH mit Sitz in Wetzlar konzentriert sich seit 1995 auf den Großhandel mit Software für IT-Profis und ist heute einer der führenden Value-Added- Spezialdistributoren im deutschsprachigen Europa. Seit März 2019 hält [HQ Equita](#) eine Mehrheitsbeteiligung an EBERTLANG. Die deutsche Beteiligungsgesellschaft der Harald Quandt-Gruppe mit Sitz in Bad Homburg unterstützt intensiv die nächste Phase des Unternehmenswachstums und den weiteren Erfolgs- und Expansionskurs.

Wir wachsen kontinuierlich und suchen Dich als neues Teammitglied für unseren technischen Vertrieb.

Deine Aufgaben

- **Kompetent verkaufen:** Du lernst als Berufseinsteiger unseren technischen IT-Vertrieb von der Pike auf kennen und wir bringen Dir bei, was das Besondere an unserer Vertriebsarbeit ist
- **Ganzheitliche Kundenbetreuung:** Du befasst dich mit dem Vertrieb unserer Produkte aus dem Bereich der Infrastruktur-Software für Windows-Betriebssysteme durch den direkten Kontakt zu unseren Fachhandelspartnern
- **Networking:** Du wirst lernen, wie du zur kompetenten Beraterin/Berater wirst und zeitgleich zielorientiertes Beziehungsmanagement mit unserer Kundschaft pflegst. Unsere Partner können sich jederzeit auf Deine Kompetenz und Verbindlichkeit verlassen. Du wirst bei uns zum Sales-Profi ausgebildet und bist dabei aktiv beteiligt an der Auftragsgewinnung und Steigerung der Marktanteile unserer Produkte
- **Teamgeist:** Als Teil unseres Sales-Teams arbeitest Du eng mit den anderen Fachabteilungen zusammen, um bei komplexen Aufgabenstellungen passende Lösungen für unsere Kunden zu finden

Worauf wir uns freuen

- **Köpfchen gesucht:** Du hast ein Hochschulstudium oder eine kaufmännische oder IT-technische Berufsausbildung mit guten Ergebnissen abgeschlossen. Erste Erfahrungen im Vertrieb, sind ideal
- **Du weißt, worum es geht:** Du verfügst über technisches IT-Wissen und traust Dir zu, nach einer intensiven Einarbeitung mit unseren Fachhandelspartnern auf Augenhöhe zu kommunizieren
- **Kommunikationsstärke:** Du verbindest Einfühlungsvermögen und Kundenorientierung mit Durchsetzungsstärke und ausgeprägtem kommunikativem Geschick, sowohl in deutscher als auch in englischer Sprache
- **Lust auf Engagement:** Du arbeitest gern eigenverantwortlich und beratend und bist erst dann zufrieden, wenn Dein Gegenüber es auch ist
- **Teampayer:** Du hast ein sicheres Auftreten, bist vertrauenswürdig und verbindlich. Du hast Teamgeist und arbeitest gern mit dynamischen und zielorientierten Menschen zusammen

Was Du von uns erwarten kannst

- Eine wertschätzende und kollaborative Unternehmenskultur mit Menschen, die sowohl ihre Arbeit lieben als auch Teamwork großschreiben

- Ein offenes, attraktives und unkompliziertes Arbeitsumfeld
- Aktive Mitgestaltungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen; flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und offene Türen
- Eigenverantwortliches Arbeiten und die Möglichkeit zur schnellen Übernahme von Verantwortung
- Eine attraktive Bezahlung mit umfangreichen Sozialleistungen
- Kontinuierliche interne und externe Weiterbildungs- und Spezialisierungsmöglichkeiten
- Sicherheit und Dynamik eines etablierten, erfolgreichen und stark wachsenden Unternehmens
- Attraktive Hybridlösung zwischen Home-Office und Büropräsenz
- Wir fördern Deine Gesundheit, z.B. durch ein Programm zur Betrieblichen Gesundheitsförderung oder ein wöchentliches Teamtraining mit einem Personal Trainer und der Nutzung einer Plattform für Mentale Gesundheit
- Deine Kolleginnen und Kollegen triffst Du nicht nur beim Arbeiten, sondern auch an der Playstation oder gemeinsamen Teamevents

Dir gefällt, was Du hier liest und Du kannst Dich schon jetzt als Teil unseres Teams sehen? Dann bewirb Dich noch heute bei uns, wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Du hast noch Fragen? Melde Dich jederzeit gern bei uns.

Ansprechpartner: Birgit Dietrich (jobs@ebertlang.com)

Requirements (knowledge, experience)	Du hast ein Hochschulstudium oder eine kaufmännische oder IT-technische Berufsausbildung mit guten Ergebnissen abgeschlossen.
Place of employment	Garbenheimer Str. 36, 35578 Wetzlar, Deutschland
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	Young Professional

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:
<https://www.pressebox.com/w/JO-M2G-BE4>