

## Vertriebsleiter (m/w/d) (Full-time | Wallenhorst)

Commeo entwickelt und produziert innovative Lithium-Ionen Batteriesysteme und Leistungselektroniken für industrielle Energiespeicheranwendungen aller Art. Dabei legen wir größten Wert auf eine hohe Energiedichte in einem eigens entwickelten Gehäuse, ein effektives Wärmemanagement und hohe Sicherheitsstandards durch unser eigenes Batteriemanagementsystem. Gestalte die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mit und bewirb Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

### Vertriebsleiter (m/w/d)

Einsatzort: **Wallenhorst**

Vertragsart: **unbefristet, Vollzeit**

Job-ID: **WH-24-001**

### Deine Aufgaben

- Leitung des Bereiches Direkt- und Kanalvertrieb inkl. Aftersales, Budgetplanung und -verantwortung
- Strategische Weiterentwicklung und aktives Vorantreiben der Vertriebsaktivitäten national und international
- Führung des gesamten Vertriebsteams inkl. Projektmanagement und Technical Sales
- Analyse von Kunden- und Marktbedürfnissen, erfassen von Marktveränderungen und Ableiten von Maßnahmen
- Planung und strategische Weiterentwicklung von Bestandskunden und Generierung von Neugeschäft
- Beteiligung an der Weiterentwicklung der Unternehmensstrategie und Ableitung der damit verbundenen Ziele für den Vertrieb

### Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik oder mehrjährige Vertriebserfahrung mit einschlägiger Branchenkenntnis
- Mehrjährige Führungserfahrung sowie Erfahrung in der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung der Mitarbeitenden
- Die Führung und Motivation von Vertriebsteams sowie die Weiterentwicklung der vorhandenen Fähigkeiten im Team zählen zu Ihren bisherigen Erfolgen
- Hohe Begeisterung für ein technisches Produkt, um die Energiewende voranzubringen
- Ausgeprägter Geschäftssinn und Branchenexpertise
- Hohes Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft national (und international)
- Freundliches und souveränes Auftreten
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

### Was wir Dir bieten

- dynamisches Team, offene Feedback-Kultur, professionelles und kollegiales Arbeitsklima

- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten möglich
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Internes Business Coaching
- weitreichende Zusatzleistungen (wie z.B. betriebliche Altersvorsorge)
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittsdatums und der jeweiligen Job-ID per E-Mail (max. 3 MB) an: **job@commeo.com** oder per Post an: **Commeo GmbH, Frau Julia Stuckenberg, Otto-Lilienthal-Straße 8, 49134 Wallenhorst**

**Ansprechpartner:** [job@commeo.com](mailto:job@commeo.com)

<b>Requirements (knowledge, experience)</b>	Vertriebsleiter (m/w/d)
<b>Place of employment</b>	49134 Wallenhorst, Deutschland
<b>Field of activity</b>	Sales
<b>Job type</b>	Full-time
<b>Career level</b>	Director

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:  
<https://www.pressebox.com/w/JO-KUQ-D27>*