

# Business Director (f/m/x) (Full-time | Berlin / Telearbeit)

Mit deinem ausgeprägten Marktverständnis bist Du Profi in Sachen Kundenberatung und führst die Etats deiner Unit innovativ, zielstrebig, klug und kreativ zu immer neuen Höhen.

Komm zu C3 und sei Teil unseres kreativen, innovativen Agenturlebens – mit spannenden Kundenprojekten und einem großartigen Team!

Zur Verstärkung unseres großartigen Teams suchen wir ab sofort eine:n **Business Director (f/m/x)**

## WAS UNS AUSMACHT:

- Wir sind ein internationales und heterogenes Team, in dem Vielfalt gelebt und kontinuierlich weiter ausgebaut wird. Vor allem aber sind wir alle füreinander da und unterstützen uns gegenseitig - **Come as you are**: Du musst dich bei uns nicht verbiegen oder verstellen.

## WAS WIR DIR BIETEN:

- Ein **agiles und kollaboratives Arbeitsumfeld**, eigenverantwortliches Handeln
- Ein abwechslungsreiches Agenturleben, in dem eine offene Feedbackkultur, der Umgang auf Augenhöhe und der Zusammenhalt an erster Stelle stehen
- Spannende Projekte, namhafte Kunden und ein professionelles Team mit allen Skills aus Kreativität, Content und Technologie
- **30 Tage Urlaub** und interessante Weiterbildungsangebote über unsere **C3 Academy**
- Möglichkeit zum **mobilen Arbeiten** und bis zu 20 Tagen **Workation** bei flexiblen Arbeitszeiten
- Eine Fülle an **Corporate Benefits** wie betriebliche Altersvorsorge und Mitarbeiterrabatte wie Vergünstigungen auf kulturelle Veranstaltungen, Gutscheine für Online-Shops und weitere Wellbeing-Angebote
- Eine Kooperation mit dem Fürstenberg Institut für Hilfe in jeder Lebenslage - anonym für alle unsere Kollegen: innen
- Sportangebote u.a. Pilates, aktiven Pause und Vergünstigungen bei diversen Fitness Studios
- Echte **Deep Work-Zeiten** geben Dir die Möglichkeit Deine Aufgaben konzentriert zu bearbeiten

## DEINE AUFGABEN UMFASSEN UNTER ANDEREM:

- Du bist oberste:r Berater:in beim Kunden und wichtigste:r Kauffrau/-mann\* der Agentur: Du verantwortest sämtliche Etats & 360°-Projekte innerhalb Deines Client Teams und misst Dich am Erfolg deiner Projekte
- Aktives Akquirieren von Neukunden und Verantwortung für den Ausbau des Bestandsgeschäfts
- Du transferierst und übersetzt Kundenprobleme: „Was“ der Kunde will, steht an erster Stelle
- Du sorgst dafür, dass die Aufgaben des Kunden mit Hilfe der Skill Units in C3 profitable Projekte übersetzt werden
- Strategische Weiterentwicklung deines Kundenportfolios
- Fachliche und disziplinarische Führung von Projektmanager:innen und Account Director:innen

## DU BRINGST MIT:

- Mindestens 7 Jahre relevante Berufserfahrung (Agentur-, Digital-, Marketing-, Beratungs-, Mediumumfeld)
- Umfangreiche Erfahrung in der Führung und Leitung von 360°-Kundenprojekten mit starkem strategischem

und konzeptionellem Schwerpunkt

- Gespür für digitale Kommunikations- und Technologietrends: Du bist am Puls der Zeit, bspw. in Sachen Social Media, Marketing Intelligence & New Work
- Starker digitaler Fokus im Hinblick auf zeitgemäße Kommunikation
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und sehr gutes Zahlenverständnis
- Durch deine hohe Empathiefähigkeit erkennst Du Potenziale, Chancen und Grenzen
- Exzellente Präsentations- und Kommunikations-Skills vor Kunden und Mitarbeitern
- Hands-On-Mentalität: Du bist Dir nicht zu schade, selbst anzupacken

## ÜBER C3 CREATIVE CODE AND CONTENT:

Creating what matters – C3 Creative Code and Content verschafft Marken und Unternehmen einen relevanten Platz im Leben ihrer Kund:innen. Mehr als 500 Mitarbeitende entwickeln und realisieren Content-Marketing-Lösungen, die messbar Wirkung zeigen. Die Agentur kombiniert Kreativität, Content und Technologie und vereint alle Disziplinen für zeitgemäßes Marketing unter einem Dach: von Strategie und Konzeption über Content-Kreation, Technologie und Plattformkompetenz bis hin zu Marketing Intelligence, Channels und Performance.

**Fast-Track zu C3:** Schick uns einfach Deinen CV oder ein Video oder Dein LinkedIn Profil. Sag uns, wer Du bist, was Du machst und warum wir ganz schnell miteinander sprechen sollten. Wir freuen uns auf Dich.

**Ansprechpartner:** [info@c3.co](mailto:info@c3.co)

<b>Requirements (knowledge, experience)</b>	Mindestens 7 Jahre relevante Berufserfahrung (Agentur-, Digital-, Marketing-, Beratungs-, Mediumfeld)
<b>Place of employment</b>	Berlin, Deutschland inkl. Telearbeit-Möglichkeit
<b>Field of activity</b>	Business Development
<b>Job type</b>	Full-time
<b>Career level</b>	Director

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:  
<https://www.pressebox.com/w/JO-KU1-F0D>