

Vertriebsinnendienst (m/w/d) (Full-time | Neckarsulm)

Ein viertel Jahrhundert Erfahrung.

Herzlich willkommen! Schön, dass Sie uns gefunden haben. abel & käufl ist einer der führenden spezialisierten Betriebe für professionelle Kommunikation in Deutschland. Mit rund 130 Mitarbeitern an mehreren Standorten in Deutschland, offerieren wir seit 1995 ein breites Spektrum professioneller Kommunikationslösungen und Services für die Bereiche Industrie & Handel, öffentliche Einrichtungen und öffentliche Sicherheit. Weitere Informationen finden Sie unter www.abel-kaeufl.de.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Neckarsulm suchen wir Sie ab sofort in Vollzeit als

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Als Vertriebsinnendienst sind Sie für die eigenständige Abstimmung von Terminen mit Kunden verantwortlich und kümmern sich um die Vor- und Nachbereitung. Sie sind der primäre Ansprechpartner für Bestandskunden und beraten diese gemäß den Vorgaben des Teams zu Produkten, Lösungen oder Dienstleistungen. Des Weiteren erstellen Sie inhaltliche Angebote nach Kundenbedarf, übermitteln und besprechen diese mit den Kunden und führen die Nachfassung offener Angebote in Absprache mit dem Vertriebsaußendienst durch. Zudem sind Sie für das Reporting eigener Kundenvorgänge im CRM, die Einhaltung von Vertriebs- und Compliance-Richtlinien sowie die Teilnahme an Verkaufsveranstaltungen verantwortlich. Darüber hinaus repräsentieren Sie das Unternehmen gegenüber dem Kunden, vermitteln die Unternehmenswerte nach innen und außen und sind zuständig für das Anfragemanagement sowie die Schnittstelle zum Sales Support im Verkaufsprozess.

Ihr Profil.

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten.
- Mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb.
- Mehrjährige Markt-/ Kundenkenntnis im BOS-Bereich ist ein Plus.
- Rhetorisches Geschick und Kommunikationsstärke.
- Gute EDV-Kenntnisse in Office Anwendungen.
- Praktische Erfahrung mit ERP- und CRM-Systemen.

Wir bieten Ihnen.

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem deutschlandweit führenden und expandierendem Funk-Systemhaus.
- Ein offenes und kollegiales Miteinander im Team.
- Überdurchschnittliche Bezahlung.
- Flexible Arbeitszeitmodelle.
- Home Office Möglichkeit.
- Fortlaufende, umfassende Weiterbildung und Qualifizierung.
- Einen krisensicheren Job in einer Wachstumsbranche.

Interessiert?

Wir sind gespannt und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit möglichem Eintrittstermin – per E-Mail an bewerbung@abel-kaeufl.de oder über das Kontaktformular unserer Homepage unter www.abel-kaeufl.de.

Gerne stehen wir Ihnen vorab auch für Rückfragen zur Verfügung.

Requirements (knowledge, experience)

Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium

oder eine vergleichbare Ausbildung.

Place of employment	74 Neckarsulm, Deutschland
Field of activity	Sales
Job type	Full-time
Career level	With Experience

Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:

<https://www.pressebox.com/w/JO-LK2-97D>