

Rhetorik & Präsentation



RHETORIK INTENSIVTRAINING FÜR MEHR ÜBERZEUGUNGSKRAFT UND SOUVERÄNITÄT

Frei reden, sicher präsentieren und überzeugend vor Gruppen auftreten sind heute unverzichtbare Kompetenzen für Ihren beruflichen und persönlichen Erfolg. Die Kenntnis der wesentlichen Inhalte der modernen Rhetorik verbessert Ihre Überzeugungskraft, Ihr Durchsetzungsvermögen und Ihre Souveränität. Sie haben es mit Sicherheit schon oft erlebt: Die besten Argumente überzeugen nicht, wenn sie „falsch“ vorgetragen werden.

In den meisten Fällen ist nicht das entscheidend, WAS Sie sagen, sondern vor allem, WIE Sie Ihre Inhalte präsentieren. Nicht Ihre Argumente überzeugen, sondern Sie! Ihr Publikum verzeiht Ihnen vieles, was es Ihnen jedoch nicht verzeiht, ist Langeweile.

In diesem Seminar werden Sie rhetorisch und methodisch so qualifiziert, dass Sie den Zusammenhang zwischen Ihrem Sprechen und der Wirkung auf Ihre Zuhörer*innen kennen. Darüber hinaus trainieren Sie zahlreiche Vortrags- und Redesituationen, erhalten konstruktives Feedback und sind dadurch in der Lage, das Erlernete im Alltag erfolgreich umzusetzen.

THEMENÜBERBLICK

- Erfolgreicher Auftritt durch authentische, zielgerichtete Rhetorik
- Nonverbale Kommunikation: Stimme, Mimik, Gestik, Körpersprache & Co.
- Qualität Ihrer Botschaften: Sorgfältige Auswahl der Inhalte
- Schlagfertigkeit lässt sich trainieren
- Wie Sie Ihr Publikum sinnvoll mit einbeziehen & auf Störungen reagieren

INHALTE

Grundlagen des erfolgreichen Auftritts

- Sei authentisch! So überzeugen Sie fachlich UND persönlich
- Fülle den Raum! So setzen Sie Stimme und Körpersprache optimal ein

- Komm' auf den Punkt! So stellen Sie Informationen und Kernbotschaften zielgerichtet dar

Die Macht der nonverbalen Kommunikation

- Wirkungsvoller Einsatz von Blickkontakt, Mimik, Gestik und Körperhaltung
- Stimme als wirksames Instrument: Sprechtempo, Lautstärke und Pausen
- Überzeugen durch spürbare Präsenz im Raum
- Körpersprachliche Wirkungselemente

Qualität der Botschaften

- Der erste Eindruck zählt! So fesseln Sie Ihr Publikum von der ersten Minute an
- Der letzte Eindruck bleibt: Pointierter Redeschluss
- Kernbotschaften überzeugend darlegen
- Dos und Don'ts der professionellen Rhetorik
- Gestaltung der Rahmenbedingungen
- Berücksichtigung der Situation
- Dramaturgie der erfolgreichen Argumentation
- Prägnante Formulierungen statt Abschwächer
- Die Macht der Bilder
- Positiv- und Negativ-Kommunikation

Schlagfertigkeit praktizieren

- Welche Möglichkeiten gibt es, schlagfertig zu reagieren?
- So reagieren Sie professionell und schlagfertig
- Checkliste: Tipps für Ihre Schlagfertigkeit

Übung macht den Meister!

- Sie trainieren praxisorientiert anhand verschiedenster Themenstellungen
- Sie verbessern Ihren persönlichen Auftritt sichtbar und erhalten direktes, konstruktives Feedback
- Sie lernen, souverän mit Unsicherheit und Lampenfieber umzugehen
- Kino im Kopf: Setzen Sie wirkungssteigernde rhetorische Techniken gezielt ein

Umgang mit der Gruppe

- 10 Regeln für einen positiven Umgang mit dem Publikum
- Sach- und Beziehungsebene in der Kommunikation
- Jedes Publikum ist anders: Gehen Sie auf Ihre Zuhörer*innen ein!
- Versteckte Signale: Erkennen Sie die „Warnungen“ aus dem Publikum
- Schlagfertige Reaktionen auf Störungen, Einwände und provokante Fragen

METHODIK

Trainerinput, konstruktives Feedback, Gruppen- und Einzelübungen, Diskussion, Arbeit an Praxisbeispielen.

ZIELGRUPPE

Fach- und Führungskräfte aller Hierarchieebenen, die sich bewusst mit ihrer Rhetorik auseinandersetzen und diese verbessern möchten.

IHR NUTZEN

Dieses Praxis-Training zeichnet sich durch intensives Üben von Vortrags- und Redesituationen aus. Durch direkte Rückmeldung des Trainers und konkretem Feedback können Sie Ihrem Auftritt den Feinschliff verpassen und werden deutlich selbstsicherer.

Die Fortschritte sind direkt erkennbar, das Erlernete sofort am Arbeitsplatz umsetzbar. Sie können Ihre Botschaften optimal aufarbeiten und kommunizieren. Dadurch gelingt es, Ihre Zuhörer*innen und Gesprächspartner*innen zu erreichen, souverän zu führen und zu überzeugen.

TRAINER

Herr Dr. Matthias Hettl (bzw. ein Trainer aus dem Trainerteam von Hettl Consult)

ist seit 1995 Geschäftsführer des Management-Institutes Hettl Consult in Rohr bei Nürnberg. Herr Hettl ist mehrfach ausgezeichnete ‚excellent speaker‘ und gehört er zu den bedeutendsten Referenten im deutschen Sprachraum. Er begeistert durch einen motivierenden und kompetent direkten Vortragsstil mit 1:1 einsetzbaren Praxistipps. Herr Hettl war nach seinem Studium erst Assistent der Geschäftsführung und danach in verschiedenen Managementpositionen mit Führungs- und Budgetverantwortung tätig. Als Coach, Trainer und Managementberater ist er vorwiegend für Vorstände, Geschäftsführungen und Führungskräfte tätig. Seine Schwerpunkte umfassen die Themen Leadership Skills und Managementkompetenzen. Erfahrungen bringt er mit aus seiner Tätigkeit als Aufsichtsrat, der Geschäftsführung in einem mittelständischen Unternehmen und als Consultant bei den Vereinten Nationen in New York. Herr Hettl ist zudem als Fachbuch- und Hörbuchautor sowie als Verfasser zahlreicher Fachartikel bekannt.

Beginn:

Monday, October 21, 2024, 9:00 AM Uhr

Ende:

Tuesday, October 22, 2024, 5:00 PM Uhr

Veranstaltungsort:

Heidelberg

Germany

Website & Anmeldung:

Email zagrodnik@wbildung.de

<https://wbildung.de/seminare/fuehrung-kommunikation/rhetorik-praesentation/>