



**Inhalt**

Editorial .....	2	Hausmessepartner L-mobile, V-LOG .....	4
Hausmessepartner I-Soft, Digipen .....	2	ALF / Schnittstellen-Kit .....	4
Hausmessepartner Diamant, MMV, Seeburger, FORMAT .....	3	ALPHAPLAN-Hotline   Impressum .....	4



Max F. Boettcher

Verehrte Kunden und Geschäftspartner,

Wieder einmal laden wir zur Hausmesse am 10. Juni in unseren Bremer Firmensitz ein – mittlerweile zum siebten Mal. Gerade mittelständische Unternehmen sehen sich im Krisenjahr 2009 vor besondere Herausforderungen gestellt, die zu klugem Handeln aufrufen. Denn eines ist sicher: Erstarrung ist keine Strategie zur Krisenüberwindung. Wer noch Spielraum hat, sollte jetzt etwas tun, um seine Position beim Wiederanziehen der Konjunktur zu verbessern. Sie als ALPHAPLAN-Kunde können dabei auf unsere Unterstützung zählen.

Wir fragten Max F. Boettcher, den Organisator der Hausmesse: „Wie erleben Vertriebsmitarbeiter die Wirtschaftslage tagtäglich bei den Interessenten, was ist zu tun, um die Zurückhaltung im Markt zu dämpfen?“

*Nun, Liquidität ist alles, wie der Kaufmann so schön sagt: Wir bieten daher unseren Kunden in diesem Jahr eine Dreijahresfinanzierung an, bei der CVS die Zinsen übernimmt. Somit können wir dem einen oder anderen Interessenten, in schweren Zeiten die Entscheidung vereinfachen. Zu diesem aktuellen Thema informiert unser Referent Michael Franta, Verkaufsleiter bei der MMV Leasing.*

„Was können ALPHAPLAN-Kunden sonst noch tun?“

*Mit einer besonderen Aktion wollen wir Anreize bieten, den Erfolg mit ALPHAPLAN auch in schwierigen Zeiten auszubauen: Ab sofort bieten wir monatlich einen „ALPHAPLAN-Erfolgsbaustein“. Damit kann das ERP-System aufgerüstet, ergänzt, oder sich es können wertvolle Zusatzfunktionen nutzbar gemacht werden. Jeder unserer Bausteine ist ein einmaliges Lizenz-Angebot an bestehende Kunden, mit zeitlich begrenzter Gültigkeit und einem bedeutenden Preisvorteil. Auf unserer Homepage ([www.alphaplan.de](http://www.alphaplan.de)) erfährt man mehr.*

„Auf welche weiteren Themen dürfen wir uns in diesem Jahr freuen?“

*Natürlich stellen wir unsere ALPHAPLAN-Neuerungen vor: Module und Funktionen einerseits, aber auch aktuelle Entwicklungen aus den Bereichen Schnittstellen, Internet-Shop und Design-Kit. Die Anbindung von Handys an ALPHAPLAN und die Zollanbindung sind in diesem Jahr ein großes Thema für unsere Außenhandelskunden. Elektronische Archivierung mobile Datenerfassung und eine sehr interessante Anbindung des Digipen – eines digitalen Stiftes – an das ALPHAPLAN. Schließlich wird auch den Neuigkeiten in Rechnungswesen und Controlling ein Referat unseres Partners Diamant gewidmet sein.*

Danke für das Gespräch und an alle Gäste ein herzliches Willkommen!

Michael Krutzke  
– Leiter Öffentlichkeitsarbeit –

## Hausmessepartner 2009

**bendit** digipen



**Björn Cornehl**  
Account Manager

### Digipen: Vom Papier in den PC

„IT zum Aufschreiben“: Unter diesem Motto bietet die *bendit GmbH* eine Lösung zur Datenerfassung mit Stift und Papier an. Gedacht ist sie für jeden, der Papierformulare verwendet, die anschließend abgetippt, eingescannt oder anders digitalisiert werden. Damit wird die nahtlose Integration von Papierformularen in digitale Unternehmensprozesse ermöglicht. Vorteile des Verfahrens sind der mobile Einsatz, ein schneller Datenzugriff und die flexible Integration in vorhandene Prozeß- und Softwarestrukturen. Die Bedienung ist denkbar einfach: Es genügt, die Formulare mit dem Stift auszufüllen. Das Papier ist hierbei

mit einem besonderen Muster bedruckt, das zusammen mit dem Geschriebenen von einer Kamera, die sich im Stift befindet, erfaßt wird. Der Stift speichert die erfaßte Handschrift und überträgt die Daten zur Weiterverarbeitung in das System. Er kann die Informationen von etwa 80 - 100 DIN A4 Seiten speichern und per Mobiltelefon versenden.

Die *bendit GmbH* ging im Jahr 2001 aus einem Spin-Off der Universität Bremen hervor. Neben der Softwareentwicklung hat sie sich insbesondere auf die Datenerfassung und -verarbeitung mit Digitalstiften konzentriert.

■ CR

## Hausmessepartner 2009

**Diamant Software**  
Trust your figures



**Klaus Artmeyer**  
Vertrieb

### Diamant – Partner für Zahlen

Die Rechnungswesen- und Controllingsoftware der *Diamant Software GmbH & Co. KG* nimmt eine Spitzenstellung im Markt ein und stützt sich auf mehr als 25 Jahre Erfahrungen in der Softwareentwicklung. Diese Tatsache und eine breite Basis zufriedener *Diamant*-Kunden sind ideale Voraussetzungen für eine erfolgreiche OEM-Partnerschaft, auf deren Grundlage das ALPHAPLAN-Rechnungswesen entstand. Eine intensive Zusammenarbeit, auch auf Ent-

wicklerebene, sorgt dafür, daß sich *Fibu*, Kostenrechnung und Anlagenbuchhaltung nahtlos ins ALPHAPLAN-ERP-Konzept eingliedern.

Klaus Artmeyer vom *Diamant*-Vertrieb wird neben Neuigkeiten bei *Bewährtem* auch den Controlling-Chip samt zugrundeliegendem Konzept vorstellen. Dabei handelt es sich um ein sehr leistungsfähiges Analyse- und Auswertungsprogramm für das betriebliche Controlling und die Unternehmenssteuerung.

■ MIK

Hausmessepartner 2009



Gabriele Tepelmann

**I-Soft: Revisions sichere Archivierung**

Der Gesetzgeber verlangt eine revisions sichere Archivierung für digital erzeugte, steuerrelevante Belege sowie die elektronisch erzeugte Handelskorrespondenz. Um nach den Grundsätzen zum Datenzugriff und zur Prüfbarkeit digitaler Unterlagen (GDPdU) revisions sicher archivieren zu können, unterstützt I-Soft seine Kunden in puncto Beratung und Auswahl der geeigneten Lösung.

Seit 1996 befaßt sich das Unternehmen mit der Archivierung und dem Dokumenten-Management. Mittlerweile bezeichnet man diese Vorgänge als Enterprise-Content-

Management. Modernste Technologien erlauben die Automatisierung und Rationalisierung kaufmännischer Abläufe. Verbreitet sind insbesondere Szenarien zur Rechnungseingangs-Verarbeitung bis hin zur Verarbeitung der gesamten Eingangspost. Gerade die enorm gestiegene Komplexität solcher Abläufe erfordert Sicherheit und Zuverlässigkeit. Das Archiv / DMS - Team bietet eine kompetente, solide Beratung und sorgt dafür, daß den Mitarbeitern der Umgang mit dieser neuen Software leicht fällt und sicher gelingt.

■ CR

Hausmessepartner 2009



**Leasing - Finanzierungsmodelle für Softwarenutzung**

Es gab eine Zeit, in der Hardware für werthaltiger als Software galt. Das hat sich längst geändert: Oftmals übertreffen die Kosten für Software die für Hardware um ein vielfaches. Da sind Finanzierungsalternativen gefragt. Die Abschreibung des Leasingobjekts spielt für einige Kunden ebenfalls eine wichtige Rolle.

Über die Finanzierungsmodelle für Softwarenutzung wird Michael Franter, Betriebsleiter bei MMV Leasing ausführlich informieren. In Verbindung mit der Deutschen Leasing und MMV Leasing bieten wir unseren Kunden in diesem Jahr eine Dreijahresfinanzierung an, bei der CVS die Zinsen übernimmt. Für den Kunden reduzieren sich die Kosten bei dieser Lösung auf eine reine Teilzahlung über 36 Monate.

■ CR

Hausmessepartner 2009



Dr. Volker Schäffer  
Key Account Manager

**EDI mit SEEBURGER**

»Wann immer ein Unternehmen versucht, Abläufe mit seinen Geschäftspartnern zu automatisieren, liefert SEEBURGER die dafür notwendigen Produkte und Lösungen.« Mit diesem Credo und über 20 Jahren Erfahrung im Bereich B2B sowie über 7.800 namhaften Referenzkunden weltweit zählt SEEBURGER zu einem der bedeutendsten Integrationsexperten.

Im Referat wird es um das Thema Electronic Data Interchange (EDI) gehen: Als Sammelbegriff bezeichnet EDI alle elektronischen Verfahren zum asynchronen und vollautomatischen Versand von strukturierten Nachrichten zwischen Anwendungssystemen unterschiedlicher Institutionen. Durch einen ganzheitlichen Ansatz aus Konzeption, Beratung und Projektierung von praxiserprobten Softwarelösungen erreicht SEEBURGER eine vollständige Automatisierung der Geschäftsprozesse und kann somit maximale Einsparpotenziale für seine Kunden realisieren.

■ CR

Hausmessepartner 2009



Michael Labott  
Vertrieb

**FORMAT: Software öffnet Grenzen**

Die Globalisierung macht die Märkte zwar zunehmend international, grenzenlos aber ist sie nicht: Was die Zollbestimmungen betrifft, gewinnen Grenzen eher noch an Bedeutung. Die gegenwärtige Herausforderung, alle schriftlichen Zollanmeldungen und Verwaltungsakte durch elektronische Nachrichten zu ersetzen, meistert ATLAS, das IT-Informatikverfahren der deutschen Zollverwaltung. Mit diesem „Automatischen Tarifierungs- und Lokalen Zollabwicklungssystem“ wird die Zollabfertigung und Zollsachbearbeitung vereinfacht und beschleunigt. Sämtliche Dienststellen der deutschen Zollverwaltung sind mit den für ihre Aufgabenbereiche erforderlichen

ATLAS-Fachverfahren ausgestattet. Alle Zollverfahren und Einfuhrarten können somit zuverlässig und optimal abgewickelt werden.

FORMAT entwickelt, vertreibt und betreut seit 1988 ständig aktualisierte Programme rund um den Zoll und den Versand. Die langjährige Erfahrung bürgt für Zuverlässigkeit bei der Automatisierung und Absicherung vieler Geschäftsprozesse. Dabei werden die neuesten Online Verfahren sowie die Sicherheitsbelange des Zolls berücksichtigt. Über Schnittstellen erfolgt eine flexible Anpassung an vorhandene IT-Umgebungen.

■ CR

Hausmessepartner 2009



**MDE mit L-mobile**

Unternehmen mit großen Lagern und vielen zu kommissionierenden Aufträgen setzen bevorzugt die mobile Datenerfassung (MDE) ein: So nämlich lassen sich Chargen- und Seriennummern schnell und fehlerfrei erfassen. Damit die MDE aber ihre volle Wirksamkeit erreicht, muß sie fest in das Warenwirtschaftssystem eingebunden sein.

Eine umfassende MDE-Lösung für ihre ERP-Software ALPHAPLAN bietet CVS nun zusammen mit L-Mobile an.

Referent:  
Andy Müller  
Projektmanager

Sowohl unterwegs als Vertriebsbeauftragter, Vertreter oder Servicetechniker als auch im Lager und bei der Fertigung – es besteht immer die Möglichkeit, online auf das Firmennetzwerk zuzugreifen.

Die Vorteile liegen auf der Hand: Für den Wareneingang bedeutet das einen Zeitgewinn, da eine schnelle Zuordnung möglich ist. Artikelinfos werden sicher und schnell angezeigt und Kommissionierungsfehler können vermieden werden. Insgesamt ist eine effektivere Abwicklung möglich.

■ CR

Hausmessepartner 2009



**Versandoptimierung mit V-LOG**

Die MHP Software GmbH ist einer der führenden Anbieter für Softwarelösungen im Bereich Versandlogistik in Europa. Mit dem Produkt V-LOG optimieren und beschleunigen Unternehmen aus Industrie, Handel, Produktion und Verwaltungen die Versandprozesse und integrieren diese in ihre Unternehmenslösungen. V-LOG bietet für über 100 Frachtführer (z.B. DHL, DPD, UPS, GLS, Schenker, etc.) die optimierte Nutzung von korrekten Etiketten, Routungen und der Sendungsverfolgung in einer Lösung und einem Kommunikationsweg zum bestehenden ERP-System. Damit unsere Kunden im Versandkosten-Dschungel stets den Überblick behalten, steht mithilfe des selbständigen Fracht-



Florian Alms

kostenmanagers „F-COST“ unseren Kunden ein Modul zur Frachtkostenberechnung und einem Preischeck unter den Frachtdienstleistern zur Verfügung. Um unseren Kunden eine ganzheitliche Lösung anbieten zu können, orientiert sich die Firma MHP an den aktuellen Marktanforderungen und bezieht zukünftige wirtschaftliche und gesetzliche Anforderungen und Aspekte schon heute in das Produktportfolio mit ein, so dass unsere Kunden schon heute auf die Situation von morgen vorbereitet sind. Aus diesen Gründen bietet die Firma MHP ebenfalls zertifizierte Atlas-Lösungen „Z-ATLAS“, sowie Produkte zur Sanktionslistenprüfung „S-CHECK“ an.

■ TEXT: MHP

**ALF / Schnittstellen-Kit**

Bei einem Systemwechsel gibt es oft Schwierigkeiten mit dem Übernehmen bestehender Daten – ein Problem, das man bei der Beschäftigung mit neuen Funktionen und Fragen der Eingliederung des Systems in die Arbeitsprozesse häufig nicht hinreichend bedenkt. Für viele Bereiche genügt natürlich weiterhin das bereits im Standard-Lieferumfang enthaltene ALPHAPLAN-Schnittstellenprogramm. Doch nicht mehr für alle. Mit dem ALPHAPLAN-Datenkonverter (ALF) und einem „Schnittstellen-Kit“ stehen dem Anwender nun zwei leistungsfähige Hilfsprogramme für die sichere Datenübernahme zur Verfügung.



Alexander Merkel

ALF ist ein Programm zur Erstellung von Schnittstellen und sowohl für Datenimport als auch -export gedacht: Also ein wichtiges Werkzeug für Anwender, die Daten aus Fremdformaten in ALPHAPLAN übernehmen, bzw. solche Daten aus ALPHAPLAN in andere Formate übertragen wollen. Um ein Programmierwerkzeug für Fortgeschrittene handelt es sich beim Schnittstellen-Kit, mit dem sich eigene Im- und Exporte für ALPHAPLAN erstellen lassen.

■ CR

**Durchwahlen und Zeiten**

ALPHAPLAN-Hotline

Durchwahlen: (0421) 35 017 - ...	ALPHAPLAN SQL: - 460	Kostenlose Hotline für ALPHAPLAN-Servicevertragskunden:
ALPHAPLAN 97: - 400	Schnittstellen AP SQL: - 610	Montag* bis Donnerstag
Schnittstellen: - 610	Druvos AP SQL: - 480	durchgehend von 08.00 Uhr
Druvos AP 97: - 440	Internet-Shop-Support: - 550	bis 17.30 Uhr und Freitag
MS Access: - 450	Rechnungswesen: - 490	durchgehend von 08.00 Uhr
	E-Mail-Adresse Support: support@cv.s.de	bis 16.30 Uhr

\* Bitte beachten Sie: Um das anerkannt hohe Niveau unseres Supports zu halten und zu verbessern, muß sich unser Support-Team fortwährend weiterbilden. Notwendig sind ein projektübergreifender Informationsaustausch und die Regelung organisatorischer

Fragen. Dafür haben wir einen „Orga-Tag“ vorgesehen, an dem unser Support mehrere Stunden nicht erreichbar ist. Rufen Sie bei dringenden Problemen bitte unsere Zentrale an. Die Termine der Orga-Tage entnehmen Sie bitte unserem Schulungskalender.

**Achtung! Neue Sammelnummer für den Fibu-Schnittstellen-Support: 620**

Impressum

UPtoDATE ist eine Kundenzeitung der CVS Ingenieurgesellschaft mbH, Otto-Lilienthal-Straße 10, 28199 Bremen – Telefon: (0421) 35 017-0  
Telefax: (0421) 35 017-710 – E-Mail: cvs@cv.s.de – Internet: www.cv.s.de  
Redaktion: Michael Krutzke (mkrutzke@cv.s.de), Christian Rauer (crauer@cv.s.de)

Informationen zu Produkten und Leistungen sind ohne Gewähr und ersetzen kein schriftliches Angebot. Alle Informationen wurden nach bestem Wissen recherchiert, Irrtümer und Änderungen vorbehalten.